

## Capítulo 6

# Promoviendo a las startups en Chile

Este capítulo presenta una breve revisión de las políticas públicas de apoyo a las startups en Chile. Se pone de manifiesto la creciente importancia de las políticas de innovación en el país y el incremento en el presupuesto dedicado a la innovación. Al igual que Brasil, Chile empezó a promover el emprendimiento innovador antes que los otros países de la región. Chile ha acumulado un aprendizaje interesante en el desarrollo del esquema de apoyo al emprendimiento innovador. Su experiencia revela la importancia de disponer de una cadena de instrumentos que actúen a múltiples niveles (financiamiento, capacidades empresariales y marco legal) y que acompañen a las nuevas empresas en todas sus etapas de desarrollo, desde la gestación hasta la expansión. Recientemente Chile ha puesto cada vez más énfasis en las startups, reformando los sistemas de apoyo existentes en línea con la nueva visión del país más orientada hacia su proyección en la economía global.

### Política de innovación en expansión

Desde mediados de la década de 2000, Chile ha priorizado la innovación en su agenda de desarrollo. El país incrementó el presupuesto para la innovación y a la vez sofisticó el abanico de instrumentos (BID, 2010; OCDE/ Comisión Económica para América Latina y el Caribe, 2012). El presupuesto para la innovación se incrementó de unos USD 300 millones (CLP 140 570 millones) en 2005 a aproximadamente USD 1 000 millones (CLP 504 827 millones) en 2013. El apoyo a la innovación incluye becas para formación de recursos humanos y apoyo directo e indirecto a las empresas, como por ejemplo, aportes no reembolsables e incentivos fiscales para proyectos de I+D. Las instituciones responsables de la política de innovación son el Ministerio de Economía, el cual define las líneas estratégicas; CORFO, que es la agencia encargada del diseño e implementación de los programas de desarrollo productivo, tecnológico y de innovación, y CONICYT, que administra las becas para el fortalecimiento de los recursos humanos para la innovación y los programas de investigación científica y tecnológica.

Asimismo, Chile ha fortalecido su institucionalidad para la innovación. En 2006 se creó el Consejo Nacional de Innovación para la Competitividad (CNIC), donde están representados los principales actores del sistema nacional de innovación. El CNIC es responsable de la formulación de la estrategia nacional de innovación de largo plazo. Al mismo tiempo se creó el Comité de Ministros para la Innovación, presidido por el Ministro de Economía. El comité es responsable de la formulación de la política de innovación, de la coordinación interministerial de su implementación y del monitoreo de su avance. En paralelo, se introdujo un impuesto a la actividad minera cuya recaudación alimenta un fondo que financia actividades de innovación. Para el año 2012 el presupuesto del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC) fue de USD 264 millones (cerca de 0.1% del PIB).

El apoyo al emprendimiento innovador es parte integrante de la política de innovación y desarrollo productivo de Chile. Desde comienzos de la década de 2000, el país ha incorporado diversos instrumentos de apoyo en ese ámbito, acumulando aprendizaje en el diseño e implementación de políticas. Por ejemplo, el desarrollo del capital de riesgo en Chile se debe principalmente a una decisión estratégica de CORFO, que ha apoyado la creación de fondos privados de capital de riesgo desde 1998, con aportes de hasta 3:1 con respecto a la participación del sector privado. CORFO también ofrece, desde 2004, capital semilla y apoyo a los emprendedores nacientes por medio de incubadoras de negocios gestionadas por universidades o fundaciones especializadas.

En base a la experiencia previa y para incrementar el impacto de las políticas, en el año 2010 Chile renovó su enfoque de apoyo a las startups buscando: *i)* aumentar de manera considerable la cobertura de los programas, ampliando el presupuesto y el número de beneficiarios alcanzados; *ii)* simplificar la noción de “emprendimiento innovador” para facilitar la identificación y evaluación de elementos innovadores en las propuestas; *iii)* simplificar los trámites y la burocracia para agilizar la capacidad del sector público de responder a las demandas de los nuevos emprendedores; *iv)* promover una cultura del emprendimiento, y *v)* aumentar el énfasis en el aspecto global de las startups y favorecer la creación de una masa crítica de nuevos empresarios en Chile apuntando a atraer extranjeros que quieran instalar nuevos negocios en el país. Para facilitar la coordinación entre los distintos programas, a principios de 2012 CORFO estableció una nueva dirección encargada de coordinar los programas de apoyo a la creación de empresas.

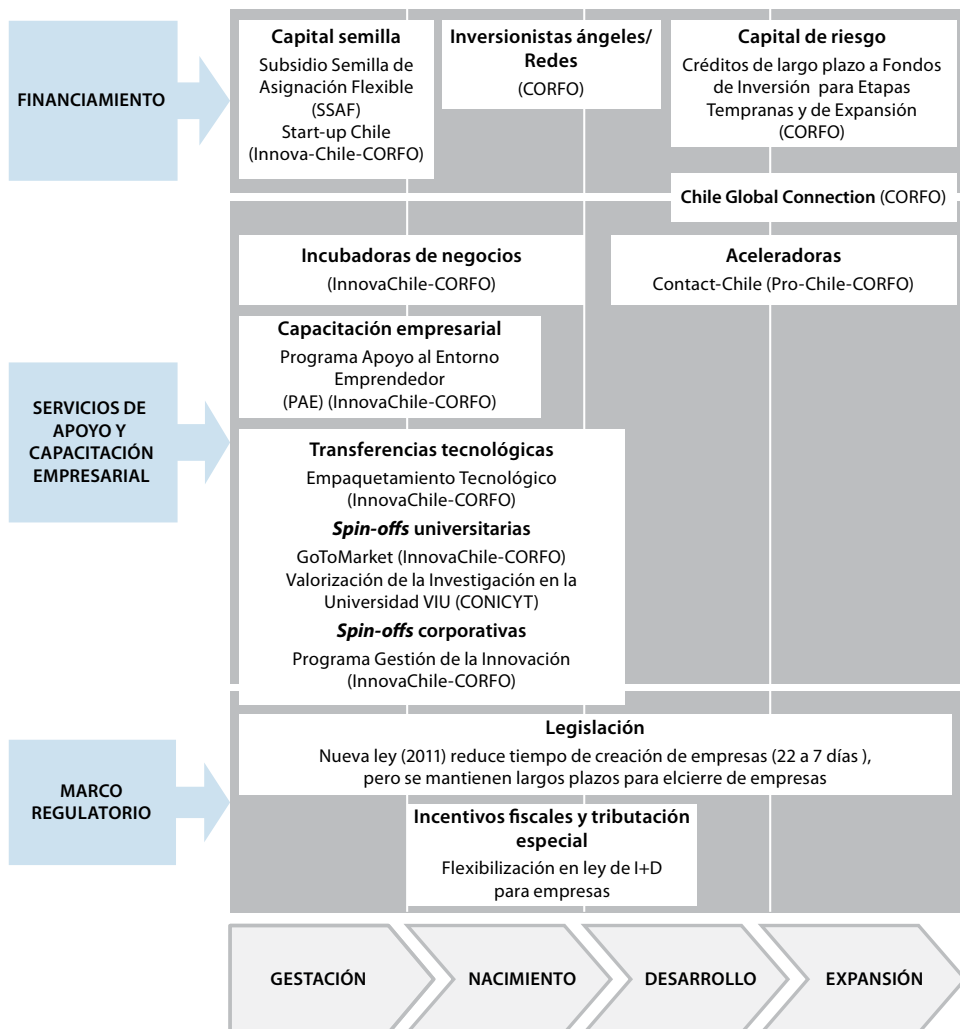
## Creciente apoyo a las startups

La institucionalidad para el apoyo a las startups ha evolucionado desde la década de 2000. Anteriormente, la institución más activa en ese ámbito era la Fundación Chile; ahora la misma opera en un ecosistema institucional más complejo al que se suman actividades de CORFO en financiamiento de capital semilla y apoyo a redes de inversionistas ángeles y capital de riesgo, e iniciativas de apoyo a la formación de capacidades empresariales. Al mismo tiempo se han registrado mejoras en el marco regulatorio, obteniendo una reducción en el número de días necesarios para abrir un nuevo negocio (véase la gráfica 6.1).

Chile cuenta con una gama bastante amplia de instrumentos financieros de apoyo al emprendimiento innovador. CORFO ofrece capital semilla para la creación de nuevos emprendimientos; el presupuesto en esa área ha crecido paulatinamente en los últimos años (véase la gráfica 6.2). En ese ámbito un instrumento reciente es el Subsidio Semilla de Asignación Flexible (SAAF). Según este esquema, CORFO (a través de su programa InnovaChile) asigna recursos a los nuevos emprendedores mediante incubadoras certificadas que actúan como intermediarias y cuya función es brindar apoyo al emprendedor, tanto a nivel de asesoría como de financiamiento adicional, directo o proveniente de inversionistas ángeles. Este esquema de operación de segundo piso busca incrementar la agilidad del proceso, aumentar la capacidad de

seleccionar buenos proyectos y generar incentivos para aumentar la efectividad de las incubadoras que pasan a evaluarse por desempeño, en términos de recursos de capital semilla canalizados e inversión privada adicional.

Gráfica 6.1. Chile: instrumentos de apoyo directo a las startups, 2012

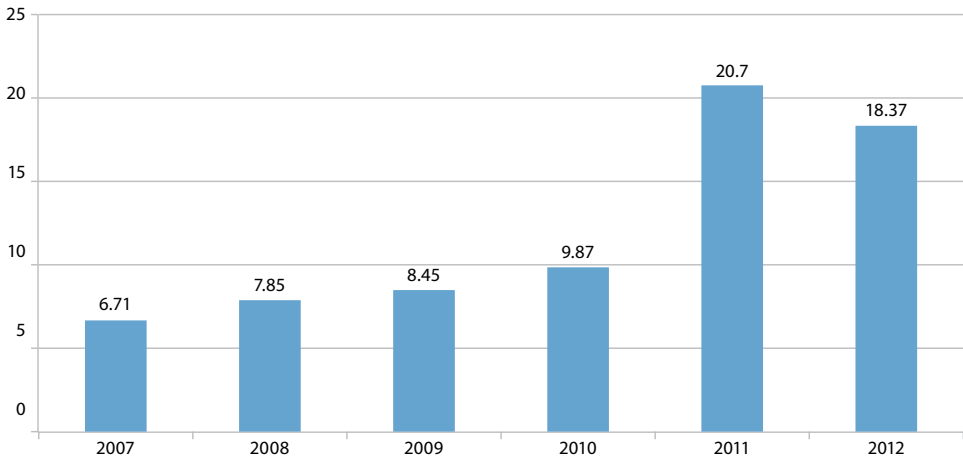


Nota: La gráfica incluye información disponible sobre programas vigentes en noviembre de 2012.

Fuente: Elaboración de los autores en base a información oficial de Chile y entrevistas realizadas en dicho país con especialistas y hacedores de políticas.

Gráfica 6.2. Recursos asignados a capital semilla en Chile, CORFO, 2007-12

Millones de USD



*Nota:* El monto del capital semilla incluye todos los programas activos en cada año. Desde 2010 se incluye también el monto de la línea de Startup Chile.

*Fuente:* Elaboración de los autores en base a datos de CORFO, actualizados a octubre de 2012.

En 2010 Chile introdujo también un nuevo programa: Startup Chile. Éste ofrece USD 40 mil de capital semilla para nuevos emprendedores, acceso a infraestructura básica para las primeras operaciones y visa de trabajo agilizada cuando los beneficiarios son extranjeros. El programa tiene como objetivo incrementar la masa crítica de nuevos emprendedores en Chile atrayendo también talento del exterior. Desde su puesta en marcha, el programa ha recibido más de 5 600 postulaciones y ha apoyado a alrededor de 500 startups. De igual manera, proporciona actividades de capacitación y redes de contacto con emprendedores locales e inversionistas. Los emprendedores apoyados por Startup Chile han logrado levantar capital adicional por alrededor de USD 13.4 millones. El programa busca atraer a 1 000 startups a Chile para 2014.

CORFO ha jugado un papel importante en el apoyo a nuevas empresas innovadoras en etapas de crecimiento y expansión, financiando el capital de riesgo y el desarrollo de redes e inversionistas ángeles. Desde el año 1998, CORFO financia, con aportes de hasta 3:1 respecto a la participación del sector privado, los fondos de capital de riesgo en Chile. En 2012, CORFO modificó sus líneas de apoyo al capital de riesgo, diferenciando sus aportes de capital para fondos de inversión que operan en etapas tempranas y de expansión. La

industria de capital de riesgo en Chile moviliza montos menores que en los países más avanzados; sin embargo, la creación de fondos de capital de riesgo ha permitido que los actores del sistema productivo nacional se familiaricen con ese tipo de industria, tanto a nivel de gestores de fondos, como en el sector empresarial (véase el recuadro 6.1). El tamaño de la industria de capital de riesgo en Chile es de aproximadamente USD 850 millones, de los cuales casi 50% es capital de riesgo y el resto capital privado, con un total de 37 fondos de inversión y 24 administradoras de fondos de inversión (ACAFI, 2012). De los fondos de inversión vigentes, 29 han recibido financiamiento público a través de los programas de capital de riesgo de CORFO, vía créditos de largo plazo con apalancamiento de hasta 2:1 para etapas tempranas (con un incremento potencial de hasta 3:1). CORFO ha aportado un total de USD 295 millones a fondos de inversión privados, los cuales han invertido cerca de USD 390 millones en 135 empresas. Del total invertido, 58% ha sido destinado a micro y pequeñas empresas y el resto a empresas medianas y grandes (CORFO, 2012a).<sup>1</sup>

Desde 2006 CORFO apoya también la creación de las redes de inversionistas ángeles cofinanciando, por medio de aportes no reembolsables, hasta 70% de la puesta en marcha y operación de estas redes, complementando así los programas de capital semilla y de estímulo a la industria de capital de riesgo. El apoyo de CORFO para los inversionistas ángeles es por un máximo de USD 160 mil para el primer año y de USD 200 mil para los seis años siguientes. Hasta 2012 se han creado cinco redes de inversionistas ángeles que han invertido en 40 empresas por un total de aproximadamente USD 15 millones (véase el recuadro 6.2).

Chile cuenta también con apoyo al desarrollo de capacidades empresariales. El programa de Apoyo al Entorno Emprendedor (PAE) de CORFO cofinancia programas de formación (hasta 70% del presupuesto total y por un monto máximo de USD 140 mil). Estos programas han recibido un apoyo creciente en los últimos años; en 2012 se asignaron más de USD 8 millones. CORFO también apoya la transferencia de tecnologías a través de contribuciones financieras para programas de empaquetamiento tecnológico y maneja el Programa Gestión de la Innovación, el cual funciona como herramienta de apoyo a empresas nacionales y a empresarios con prácticas y procesos organizacionales innovadores. Este programa tiene como objetivo fomentar el desarrollo de capacidades de gestión de la innovación mediante servicios de asesoría especializada en la gestión de la innovación en la empresa. El programa Valorización de la Investigación en la Universidad (VIU) de CONICYT se centra en los alumnos de predoctorado o postdoctorado que se encuentren en proceso de realizar su tesis y que deseen

### Recuadro 6.1. El apoyo a la industria de capital de riesgo en Chile: CORFO y Austral Capital

Desde principios de la década de 2000 CORFO ha apoyado la creación de la industria de capital de riesgo en Chile como parte de su política de fomento al desarrollo industrial del país. *Austral Capital Partners* fue fundada en 2007, estructurando su primer fondo con un préstamo de CORFO con aporte de 3:1 respecto a la inversión inicial de capital privado en el fondo.

El fondo Austral Capital invierte en emprendedores con alto potencial de crecimiento y orientación exportadora. Si bien no tiene un enfoque sectorial específico, tiende a privilegiar proyectos innovadores y en áreas intensivas en conocimiento. Al mismo tiempo maneja otros fondos especializados, como es el dedicado a las energías renovables. Austral Capital Partners cuenta con cinco empleados, de los cuales dos se dedican a detectar oportunidades de inversión. La empresa aporta, más allá que recursos financieros, redes de contactos y experiencia en la gestión de los proyectos. A diferencia de otros fondos de capital de riesgo, Austral Capital no espera solicitudes de acceso al financiamiento por parte de los emprendedores sino que prefiere buscarlos activamente.

Para fomentar la atracción de coinversión y la penetración de mercados extranjeros de las empresas financiadas, Austral Capital Partners cuenta desde 2008 con una pequeña oficina en California, cuya instalación también fue apoyada por CORFO. Esto ha permitido atraer inversionistas de capital de riesgo importantes como Sequoia, Madrona, Motorola Ventures y Xseed, entre otros. Al día de hoy Austral Capital ha invertido en 12 empresas, de las cuales nueve pertenecen al campo de las TICs y servicios y tres, a la biotecnología. El rango de las inversiones se encuentra entre USD 400 000 y 5 millones por proyecto, con un promedio de inversión de USD 3.2 millones. Austral Capital también contribuye al desarrollo de una cultura emprendedora en Chile apoyando iniciativas como el *Fantasy Geek Camp*. Éste es un encuentro anual desarrollado en colaboración con la Pontificia Universidad Católica de Chile, donde se reúnen estudiantes y actores del mundo empresarial para fomentar el emprendimiento innovador mediante el intercambio de experiencias y el perfeccionamiento de proyectos.

A partir de la experiencia de Austral se reafirma la importancia de tener a gestores calificados para los fondos y también la necesidad de interactuar de manera intensiva con las empresas. También se reconoce que es fundamental saber detectar cuándo los proyectos necesitan alcanzar mayores escalas de inversión o cuándo, por el contrario, parecen no viables y necesitan abandonarse.

*Fuente:* Elaboración de los autores en base a entrevistas realizadas en Chile a especialistas y hacedores de política, y a Miranda (2012).

transformar sus ideas en emprendimientos privados o sociales, bajo la supervisión de sus profesores y/o con un apoyo de las universidades. El programa otorga un subsidio de hasta CLP 2 millones (aproximadamente USD 5 000) en una primera fase para que los investigadores y sus profesores guías seleccionados en el concurso desarrollen sus planes de negocios. En una segunda fase, los proyectos cuyos planes de negocios demuestren una mayor madurez y potencial de desarrollo reciben otra contribución de hasta un máximo de CLP 24 millones (alrededor de USD 50 000) para crear sus empresas y poner en marcha sus negocios.

### Recuadro 6.2. **Inversionistas ángeles en Chile**

*Southern Angels* opera en Chile desde 2006. Es la red de inversionistas ángeles más antigua de Chile y la que cuenta con el mayor número de operaciones. Participan alrededor de 30 inversionistas que hasta 2012 han invertido en 20 empresas aportando fondos por USD 6.5 millones.

*Chile Global Angels* es parte de la plataforma de apoyo al emprendimiento de Fundación Chile. Cuenta con 27 inversionistas quienes desde 2009 han invertido en 12 empresas aportando cada vez entre USD 100 mil y 800 mil, principalmente en las áreas de TIC, biotecnología, videojuegos, energía y servicios médicos. Chile Global Angels estableció recientemente alianzas con actores regionales, como la red Perú Capital Network (PCN), con quienes concretaron una primera coinversión en una nueva empresa innovadora.

ProyectaChile es una red puesta en marcha en 2011, integrada por 10 inversionistas; cuenta (hasta noviembre de 2012) con una inversión de USD 0.5 millones.

Existen también redes de inversionistas ángeles vinculadas a las universidades. Por ejemplo, Ángeles de Chile es una red vinculada al Centro de Emprendimiento de la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile; suma unos 30 inversionistas que han invertido alrededor de USD 0.9 millones en cinco empresas. Hay también una red de ángeles ligada a la Universidad Católica que está invirtiendo en dos empresas. A pesar de estos primeros avances, la industria de inversionistas ángeles está en fase incipiente de desarrollo en Chile. Las redes existentes distan, por volumen de operaciones y recursos, de los niveles de los países más avanzados.

*Fuente:* Elaboración de los autores en base a entrevistas a especialistas y hacedores de política en Chile.

Chile muestra un interés creciente en apoyar la internacionalización de los nuevos emprendimientos. Por ello, recientemente se ha privilegiado el fomento a las aceleradoras de empresas en relación con las incubadoras. Por



ejemplo, ContactChile opera como una aceleradora que busca fomentar el proceso de internacionalización de los nuevos emprendedores innovadores ofreciendo financiamiento, acceso a redes y asesoría técnica. El programa Global Connection, introducido en 2012, apoya la internacionalización de emprendedores chilenos facilitando su participación en aceleradoras de negocios de excelencia en el extranjero. El programa cubre hasta 90% del costo total del proyecto por un máximo de USD 40 mil, y está orientado a empresas constituidas en Chile que no tengan más de cuatro años de antigüedad. En la misma línea, el programa Go To Market de CORFO apoya a emprendedores e investigadores que operan en sectores intensivos en tecnología o realizan I+D y que tengan un potencial de explotación comercial en los ámbitos nacional e internacional. El programa permite que los beneficiarios contraten, durante el periodo de ejecución del proyecto, a una “entidad capacitadora” extranjera para potenciar las oportunidades de transferencia tecnológica y de comercialización de la investigación.

Las barreras regulatorias para la creación y cierre de empresas y para el reemprendimiento siguen elevadas, aunque se registraron mejoras desde la segunda mitad de la década de 2000. Entre los avances cabe destacar la ley 20 494 de 2011 que simplifica los trámites y reduce los días necesarios para abrir una empresa de 22 a siete. Según el sector privado, hay una sobreposición de normas y estándares y los trámites burocráticos para crear y gestionar empresas son múltiples y complejos. En la actualidad existe un proyecto piloto, coordinado por el Ministerio de Economía, para simplificar los trámites y generar una plataforma de acceso único que consolide la información para los futuros emprendedores.

## **Las evaluaciones han permitido mejorar el diseño y el impacto de los programas**

A partir de 2007 se han evaluado los programas de apoyo al emprendimiento innovador. En relación con el capital semilla, las recomendaciones de las evaluaciones de las Líneas 1 y 2 de Capital Semilla de CORFO han contribuido a agilizar y simplificar el sistema. De acuerdo con los resultados de las evaluaciones se eliminaron las dos líneas de financiamiento y se creó un sistema único, basado en dos fases (Subsidio Semilla de Asignación Flexible, SSAF). Una primera contribución se asigna al aprobarse el proyecto y la segunda, una vez que se haya demostrado su viabilidad. Los recursos asignados en la fase 1 son menores para

privilegiar los proyectos con mayor potencial de impacto. Al mismo tiempo, se pueden cubrir los costos de operaciones que no estaban contemplados antes como, por ejemplo, pruebas de conceptos, validación comercial y propiedad intelectual.

El sistema de apoyo a las incubadoras también se ha revisado a partir de los resultados de una evaluación llevada a cabo en 2006, después de seis años de funcionamiento del esquema. La debilidad del sistema de apoyo a las incubadoras era la ausencia de criterios de desempeño de las mismas para recibir recursos. El modelo, común al que se había aplicado en otros países, generaba incentivos al incremento por parte de las incubadoras del número de proyectos incubados, más que a la capacidad de apoyar proyectos exitosos. Entre 2009 y 2010 se realizaron cambios reorientando los incentivos a través de la introducción de evaluaciones por resultados. La implementación del SSAF y la transición hacia un sistema de segundo piso en el cual CORFO (con su programa InnovaChile) asigna recursos a los emprendedores potenciales por medio de incubadoras registradas y calificadas en base a su desempeño, apuntan a incrementar la eficacia de las incubadoras. Éstas desempeñan así un papel más importante y administran recursos de InnovaChile, pero al mismo tiempo se les exige que alcancen resultados en términos de calidad y desempeño. Además de otorgar los recursos de InnovaChile, las incubadoras deben: *i)* brindar servicios de acompañamiento y asesoría; *ii)* colocar recursos adicionales a los emprendimientos apoyados con aportes propios o facilitando la inversión de terceros, como por ejemplo, inversionistas ángeles.

Los programas de apoyo a la industria de capital de riesgo de CORFO se evaluaron en 2011. En consecuencia se crearon el Fondo Etapas Tempranas y el Fondo de Desarrollo y Crecimiento para diferenciar los mecanismos de funcionamiento en relación con las fases de desarrollo de las empresas financiadas. Asimismo, se están introduciendo simplificaciones en el proceso de evaluación de las propuestas y se incrementa la priorización de proyectos con alcance global. CORFO tiene como objetivo consolidar el sistema de evaluación de sus programas para cubrir sistemáticamente todos ellos para 2013. A fin de facilitar la evaluación de impacto recientemente se incluyó, como condicionalidad para los beneficiarios de programas, la obligación de entregar información hasta tres años después de la recepción de la última contribución de recursos públicos.

## Principales desafíos a futuro

Chile ha acumulado experiencia en las políticas de innovación y, en particular, en el apoyo al emprendimiento innovador desde mediados de la década de 2000. Existe un consenso generalizado por parte de especialistas y empresarios del país respecto a que uno de los grandes desafíos para Chile es incrementar la calidad y cantidad de las propuestas para la creación de nuevas empresas innovadoras y de alto impacto. Sin embargo, persiste en el país una elevada aversión al riesgo y una baja propensión al emprendimiento. Invertir en la promoción y difusión de la cultura emprendedora y coordinar los esfuerzos del Estado en el exterior para abrir mercados es importante para que aumente el número de emprendedores en el país. Al mismo tiempo, incrementar la oferta de recursos humanos calificados, especialmente en áreas técnicas, científicas y de ingeniería, es determinante para favorecer la creación de un sistema empresarial dinámico en sectores con alto potencial e innovadores. La consolidación de programas de investigación y desarrollo en áreas prioritarias del país y la creación de redes profesionales y redes intrarregionales también parecen determinantes para generar un ecosistema en el cual sea posible y rentable crear y desarrollar nuevas empresas. A nivel de financiamiento, y de manera similar a lo que ocurre en otros países de la región, el capital de riesgo necesita incrementar su alcance y montos para poder financiar proyectos de mayor envergadura. Relanzar los esfuerzos para fortalecer a los inversionistas ángeles y lograr que los inversionistas institucionales sean parte de los fondos de riesgo o de capital privado también son piezas clave en el avance hacia la creación de un sistema productivo donde emprender sea una opción posible y deseada.

## Nota

1. Se definen como empresas pequeñas, aquellas cuyas ventas anuales son inferiores a Unidades de Fomento (UF) 25 mil (alrededor de USD 1.1 millones), y las medianas y grandes empresas, aquellas con ventas anuales entre UF 25 y 150 mil (USD 1.1 y 6.8 millones).

## Anexo 6.A1. Instrumentos de apoyo a las startups en Chile

Cuadro 6.A1.1. Instrumentos de apoyo directo a las startups en Chile, 2012

a. Financiamiento

Instrumento/ Programa	Tipo	Objetivos	Beneficiario	Información adicional	Plazo máximo
Capital Semilla (InnovaChile- CORFO)	Subsidio	Emprendedores que deseen crear y poner en marcha una idea de negocio	Opera mediante patrocinadores que se postulan junto con una empresa	<ul style="list-style-type: none"> <li>Subsidio de hasta 75%</li> <li>25% de aporte pecuniario</li> <li>Hasta USD 77 mil</li> </ul>	24 meses
Capital Semilla de Asignación Flexible (InnovaChile- CORFO)	Subsidio	Emprendedores innovadores con proyectos de alto riesgo	Opera a través de incubadoras de negocios (esquema de segundo piso) que reciben aporte para asignarlas a emprendimientos innovadores de alto riesgo	<ul style="list-style-type: none"> <li>Subsidio de hasta 75%</li> <li>25% de aporte pecuniario</li> <li>Hasta USD 1.3 millones por incubadora</li> </ul>	Nueve años

Cuadro 6.A1.1. Instrumentos de apoyo directo a las startups en Chile, 2012 (continuación)

Instrumento/ Programa	Tipo	Objetivos	Beneficiario	Información adicional	Plazo máximo
Concurso Emprendedores Globales Startup Chile (InnovaChile- CORFO)	Subsidio	Atraer emprendedores del mundo para que emprendan en Chile generando externalidades	Empresarios de distintos lugares del mundo que quieren comenzar un negocio en Chile	<ul style="list-style-type: none"> <li>Máximo USD 40 mil</li> </ul>	Un año
Capital de Riesgo para Empresas Innovadoras (CORFO)	Crédito de largo plazo a fondos de inversión	Apoyar la creación o expansión de empresas con proyectos innovadores y alto potencial de crecimiento	Opera mediante fondos de inversión que invierten en empresas con un patrimonio no superior a USD 4.3 millones	<ul style="list-style-type: none"> <li>El aporte del fondo a la empresa depende del proyecto</li> <li>Aporte de capital por razón de adquisición de acciones</li> </ul>	
Inversión Directa en Fondos de Inversión (CORFO)	Aporte directo a fondos de inversión	Desarrollar la industria de capital de riesgo Fomentar la participación de inversionistas privados en fondos de inversión orientados a la etapa de expansión de empresas con alto potencial de crecimiento	Los fondos deben invertir en empresas con no más de siete años de existencia y con ventas anuales inferiores a USD 171 millones	<ul style="list-style-type: none"> <li>El aporte del fondo a la empresa depende del proyecto</li> <li>El fondo efectúa contribución mediante aporte de capital por razón de adquisición de acciones</li> </ul>	10 años

Cuadro 6.A1.1. Instrumentos de apoyo directo a las startups en Chile, 2012 (continuación)

Instrumento/ Programa	Tipo	Objetivos	Beneficiario	Información adicional	Plazo máximo
<b>Fondo de Exploración Minera Fénix (CORFO)</b>	Crédito de largo plazo a fondos de inversión	Desarrollar la industria del capital de riesgo en el sector minero para fomentar la exploración y explotación minera en Chile	Los fondos de inversión deben invertir en empresas <i>junior</i> dedicadas a la exploración y explotación mineras, con ventas anuales inferiores a USD 8,6 millones	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fondo Fénix: Aporte CORFO de USD 60 millones y USD 30 millones de fondos privados</li> <li>Cada administradora puede recibir entre USD 6,4 y 17,1 millones para inversión</li> </ul>	10 años
<b>Redes de Capitalistas Ángeles (RCA) (InnovaChile- CORFO)</b>	Subsidio	Organización, formalización y operación de RCA que inviertan en negocios emergentes de base tecnológica (I+D)	Personas naturales, empresas, fundaciones y corporaciones, o beneficiarias actuales de la red	<ul style="list-style-type: none"> <li>Subsidio de hasta 70%</li> <li>25% de aporte pecuniario</li> <li>Hasta USD 154 mil para primer año y USD 192 mil anuales para años siguientes</li> </ul>	72 meses

## b. Desarrollo de capacidades empresariales

Instrumento/ Programa	Tipo	Objetivos	Beneficiario	Información adicional	Plazo máximo
Incubadora de Negocios (InnovaChile- CORFO)	Subsidio	Apoya operación de incubadora de negocios	Incubadoras nuevas o aquellas previamente financiadas por InnovaChile. En la actualidad, el aporte recibido depende de la evaluación de desempeño de cada incubadora	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Subsidio de hasta 65%</li> <li>• 25% de aporte pecuniario</li> <li>• Hasta USD 422 mil anuales</li> </ul>	Seis años
Empaquetamiento Tecnológico para Nuevos Negocios (InnovaChile- CORFO)	Subsidio	Empaquetamiento de negocios tecnológicos sofisticados y con alto potencial de crecimiento	Opera mediante intermediarios (entidad asesora). Empresa beneficiaria no debe tener una antigüedad mayor de tres años	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Subsidio de hasta 80%</li> <li>• 20% de aporte pecuniario</li> <li>• Hasta USD 38 mil en etapa 1 y hasta USD 345 mil total en dos etapas</li> </ul>	36 extensible a 48 meses en caso excepcional
Aceleración Internacional de Emprendimientos Tecnológicos Global Connection (InnovaChile- CORFO)	Subsidio	Apoyo a proceso de internacionalización de su negocio	Empresas con antigüedad menor a cuatro años	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Subsidio hasta 90%</li> <li>• 10% no pecuniario</li> <li>• Hasta USD 38 mil</li> </ul>	Nueve meses

*Fuente:* Elaboración de los autores en base a información oficial y entrevistas con especialistas.

## Referencias

ACAFI (2011), *Reporte de Venture Capital y Private Equity en Chile*, Asociación Chilena de Administración de Fondos de Inversión, Santiago de Chile. Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica.

BID (2010), *Strengthening Institutional Capacities for Innovation Policy Design and Implementation in Chile*, Banco Interamericano de Desarrollo, Washington, DC.

CORFO (2012), *Fondos de capital de riesgo*, Resultados Acumulados al 30 de junio de 2012, Gerencia de Inversión y Financiamiento, Santiago de Chile, agosto de 2012.

Miranda, G. (2012), "Venture capital in Latin America: Connecting opportunities", *Kauffman Foundation Fellows Report*, Volume 4, California, Palo Alto.

OCDE/ Comisión Económica para América Latina y el Caribe (2012), *Perspectivas Económicas de América Latina 2012: Transformación del Estado para el Desarrollo*, OECD Publishing, París. doi: [10.1787/leo-2012-es](https://doi.org/10.1787/leo-2012-es).





**From:**  
**Start-up Latin America**  
Promoting Innovation in the Region

**Access the complete publication at:**  
<https://doi.org/10.1787/9789264202306-en>

**Please cite this chapter as:**

OECD (2013), “Promoviendo a las startups en Chile”, in *Start-up Latin America: Promoting Innovation in the Region*, OECD Publishing, Paris.

DOI: <https://doi.org/10.1787/9789264202320-12-es>

El presente trabajo se publica bajo la responsabilidad del Secretario General de la OCDE. Las opiniones expresadas y los argumentos utilizados en el mismo no reflejan necesariamente el punto de vista oficial de los países miembros de la OCDE.

This document and any map included herein are without prejudice to the status of or sovereignty over any territory, to the delimitation of international frontiers and boundaries and to the name of any territory, city or area.

You can copy, download or print OECD content for your own use, and you can include excerpts from OECD publications, databases and multimedia products in your own documents, presentations, blogs, websites and teaching materials, provided that suitable acknowledgment of OECD as source and copyright owner is given. All requests for public or commercial use and translation rights should be submitted to [rights@oecd.org](mailto:rights@oecd.org). Requests for permission to photocopy portions of this material for public or commercial use shall be addressed directly to the Copyright Clearance Center (CCC) at [info@copyright.com](mailto:info@copyright.com) or the Centre français d'exploitation du droit de copie (CFC) at [contact@cfcopies.com](mailto:contact@cfcopies.com).